

04 febrero 2008

R: Rómulo

P: Paola

Asunto: Rómulo dicta a Paola un fax para ser remitido al Presidente de Petrotech Ingeniero Daniel Saba, relacionado a concesión de lotes petroleros.

R: Paola, ¿ahí has recibido un fax ya?

P: Sí, estoy tipeándolo.

R: Claro, bien centrado.

P: Abajo a) consultor b) presupuesto clínica, c) definir concurso oferta. El 15% y el 10% van al costado de presupuesto ¿no?

R: No, mira es: a) consultor, b) presupuesto.- (clínica Ricardo Palma). Abajo c) definir modalidad llave en mano...

P: Ya...

R: Después abajo... pones... ese 15-10, olvídate. Entonces pones ahí abajo...

P: ¿Abajo de la c) qué pongo? ¿Concurso-oferta? ¿No?, ¿nada?

R: ¿Cómo que concurso-oferta? No, nada, concurso oferta, nada.

P: Ya, definir modalidad llave en mano

R: Abajo viene ahí... Deja [no se entiende] y Carrasco pendiente... Abajo de la c) pones gastos generales a) gastos generales 15%, b) utilidades 10%, c) valor del proyecto...

P: Espérese, espérese...La e es 10%

R: Sí, pero al revés. Como esta ahí el porcentaje después, a) en el valor del proyecto pones más (+) menos (-) porcentaje en blanco, dejas el espacio del cuánto y más (+) menos (-) porcentaje. En blanco los números, ¿ya?

P: Ya

R: Después d) valor llave en manos más o menos 0.5 - 1.0%, e) valor puesto en marcha más (+) menos (-) 2.0% - 3.0%.

P: Espérese: 0.5 es "llave en mano", ¿no?

R: Llave en mano es 0.5 - 1.0%. Ahí está escrito.

P: Entre 5 y 5 no hay punto, ¿no? 0.5 -10%

R: No, diez en ninguna parte. 0.5-1.0%

P: 0.5-1.0%

R: El otro es: e) valor puesto en marcha más (+) menos (-) 2.0% - 3.0%. Y abajo: f) póliza de fiel cumplimiento.

P: Ya

R: Número en blanco y porcentaje, ¿ya? Después abajo viene ya: reuniones ingenieros....

P: ¿Ahí también más o (+) menos (-)? ¿En la f) no le pongo?

R: No, no hay más (+) o menos (-). Ahí solamente blanco porcentaje

R: Después abajo pones: reuniones arquitecto Guillermo Atursa y abajo Guillermo Carrasco...

P: Espérese, espérese. Reuniones, ¿abajo pongo Guillermo...?

R: Atursa y abajo Guillermo Carrasco... Arquitecto Guillermo Atursa y Guillermo Carrasco, ¿ya?

P: Ya

R: Después abajo Petroperú...

P: Reuniones en alta, ¿no?

R: No, así no más. O en alta, ya. "Reuniones" en Alta

P: Ya

R: Después abajo: Petroperú.

P: ¿Petroperú si al medio y en altas?

R: No, igualito Petroperú. Y abajo ingeniero César Gutiérrez. Y abajo a) definir reunión con concesionario Geoprove y Petromarker.

P: Espere, espere... Guión Geoprove, ¿no? Como está ahí

R: b) envío de cuatro barriles (sin compromiso),

P: c) datos de yacimientos, ¿no?

R: c) Datos de yacimientos

P: ¿Uno dice? ¿10.m o 10?

R: Diez. Un millón, un millón. Un millón de yacimientos. Un millón de barriles más oleoducto. Después abajo b) datos que solicitados correspondientes a yacimientos en concesión.

P: Ya

R: Y abajo Perúpetro y abajo ingeniero Daniel Saba, Presidente de Perúpetro. a) Carta de intención b) datos solicitados c) fecha de firma de concesión.

P: Ya

R: Lo haces bien cuadrado, bonito, claro y lo envías por fax.

P: Ya ahorita lo paso.

R: Ya y el original ya lo recoges.