

44 Rómulo y Mario Díaz

R: Rómulo

M: Mario

Asunto: **Rómulo informa sobre sus actividades que esta realizando en lima y por teléfono con el extranjero (Colombia, Venezuela) para la empresa petrolera Discover. Mario esta muy contento con su labor y le pide le envíe la relación de personas que están participando para girarle honorarios, gastos etc.**

R: Hola

M: ¿Qué dice mi querido Rómulo?

R: Bien, quiero contarte con entusiasmo que el día de hoy ha sido una buena jornada. Te lo voy a poner por escrito, pero te adelanto, porque quiero me des una información también. En la mañana, tuve una reunión con los amigos de Colombia, con **Fernando Rosero** que se acordaba perfectamente de ti. A él le interesa trabajar con nosotros, va a haber una, le llaman ellos, **Ronda Colombia** a fines de junio o primeros días de julio. Ellos si aceptan que nosotros vayamos como Discover, como frente, como empresa principal en alianza con la compañía petrolera local, una compañía petrolera local, que es la que tiene acceso a la información privilegiada y con CM2.

M: ¿Es la compañía de el que me dio?

R: Exacto. **MC2** es la compañía de él, Entonces iríamos en una suerte de alianza para presentarnos a esa Ronda Colombia. Adicionalmente, ellos van a averiguar con el grupo **Petrotesting** que es el grupo privado más importante que está explorando y explotando.

M: Eso todo me lo pones por escrito.

R: Todo te lo voy a poner por escrito. Pero fue muy interesante, él se va ahora a EE.UU. Luego se va a Colombia y después estableceremos contacto. Te voy a poner su teléfono. Tú tienes su tarjeta ¿no? Para iniciar estos ya contactos directos, ya tú sabes que eso lo tenemos abonado. Luego fui con mi hijo y con Quimper al almuerzo informativo de Perupetro, debo decirte que me sacó el sombrero. Habían 200 personas de primerísimo nivel. Conozco a las personas titulares de las empresas vinculadas al sector minería y petróleo. La exposición fue muy buena estuvo a cargo de Saba, el gerente general. Y luego de Bolaños, el de Barba, luego también habló el de los contratos y finalmente un señor vinculado a lo que es impacto ambiental y responsabilidad social estuvo muy interesante. Llegó el ministro y naturalmente se acercó a mi mesa a saludarme, antes de saludar a la mesa del Presidente de Perupetro y todo fue ostensible esto. Y me dijo: “oye, estás de petrolero” Y le dije: “sí y mira, hermano, perdóname”. Pero a continuación me dijo: “pero ya no vendrá el dominicano entonces”. Yo le dije: “bueno, tú sabes el ya cumplió su papel y seguramente en agosto estará por acá” Me dijo: “el día sábado con el presidente me hacia muevas, porque no dejé hablar a los técnicos, hablaba, hablaba y hablaba” y me dijo. “te repito lo que te dije hace unos meses: es un charlatán”. Le dije: “fíjate, no es el momento de

hablar eso pero el ya cumplió su rol y ahora vamos a trabajar. Y yo quiero decirte te lo voy a poner por escrito y mañana te voy a visitar personalmente pero quiero decirte que los amigos noruegos y mexicanos se fueron muy agradecidos por la forma como han sido recibidos, por la forma como tú has participado también y necesitamos una información adicional que yo te la estoy pasando en una carta para que tú dispongas que me la entregues” “Ah, me dijo, lo que quieras”. Entonces, por eso es que te llamo en este momento.

M: No, es un notición, te lo agradezco enormemente. Todo está a pedir de boca, eso de Colombia... estoy fascinado que Rosero haya aceptado de esa manera, que gran labor, Rómulo te felicito. Y eso se lo mando de inmediato a Jostein. Es necesario que apenas se cierre esto tú vayas haciendo unas cosas de contrato para que ya de una vez lo firme Jostein.

R: Correcto. Yo te lo pasaría primero a ti para que lo veas, pero los montos esos los dejo para que tú... tú me darás algunas luces sobre eso.

M: Mira, yo creo aquí que lo que tú tienes que hacer es que veamos cuáles son sus necesidades. Obviamente, un salario y ver las necesidades más inmediatas para gastos y eso ¿no? Tiene que haber unos honorarios para ustedes, para que ustedes puedan disfrutar y puedan trabajar más adecuadamente. Pero a la vez también una cuenta de gastos.

R: Sí, eso si tiene que haber también para irnos instalando armando la oficina bueno tu

M: Eso sí: necesito que tú nos hagas un presupuesto. Eso no te lo podría decir yo desde aquí. Tú sabes, los costos, necesitamos oficina todo lo que ustedes vayan viendo.

R: Mientras tanto, Mario, yo no tengo ningún inconveniente en usar mi oficina.

M: Eso tiene un costo. Tú ves eso, tienes que decirnos: “esto va a costar tanto” Jostein está, no hay problemas, tú ya has trabajado y has demostrado tu valor entonces ya debes de ser recompensado.

R: Y también hay que pensar en Quimper. A él, es el que ha....

M: Entonces te sugiero que tú mandes algo, un estimado más de los gastos y luego tenemos una conversación telefónica para sugerirle un salario a Jostein una vez que me digas quienes van a formar parte de esto, ¿no?

R: Los que van a representar son el Dr. Arias Schreiber, como te puse en la carta con quien voy a almorzar mañana ahora esto yo lo voy puliendo.

M: Tu hijo sí, lleva la cuenta de gastos.

R: Hoy día, por ejemplo, en la mañana invite el desayuno.

M: Por favor, haz una cuenta de gastos.

- R: Bueno, la cosa es que la representación formal la va a tener el **Dr. Arias Schreiber** con mi hijo. Yo por eso fui ahora con mi hijo al almuerzo y a todas las reuniones y mañana que le llevaré la carta personal que tú ya conoces a **Saba**. Él me va a recibir a las diez de la mañana luego me paso donde **Bolaños** para que me entregue mapas y todo porque yo no tengo nada de eso todo lo deje en la suite de Canaan.
- M: Y todo se lo llevo.
- R: Entonces yo voy ahí a pedirle toda la información que necesito, porque incluso yo ni conozco bien cuales son los lotes asignados yo estaba preocupado si hoy día en el almuerzo cuando anunciaban los lotes disponibles para son 17 aparecían los nuestros.
- M: No, son otros, también están en tierra.
- R: Hay varios lotes en tierra. Hay en la cuenca del **Marañón, en la cuenca del Huallaga, en el lago Titicaca y en Madre de Dios.**
- M: Todo eso nos interesa que nos mandes
- R: Yo voy a enviarte mañana por DHL un juego. Eso sí: es también necesario que tú lo recibas. Paralelamente un juego para ti y un juego para Jostein porque ahí hay un CD cosas que no te puedo enviar sino físicamente y te lo voy a enviar tú me dirás a colonia nueva ansur es, ¿no? ¿Mariano Escobedo 752 piso doce?
- M: Correcto.
- R: ¿Y a Jostein se lo voy a enviar a outsourcing, no?
- M: Yo esa oficina la voy a tener un mes o dos meses más. Yo vivo hasta Santa Fe y la tenía yo por la cercanía a PEMEX y a Comesa, pero como ya de plano no vamos a trabajar con PEMEX por lo menos en una par de años por lo de Perú y espero por lo de Colombia, entonces me voy a cambiar de oficina a una que me quede más cerca a mi casa.
- R: Bueno, tú me dirás en el momento.
- M: Ahorita sí, mándamelo ahí. Por lo menos, todo este mes voy a pasármelo ahí. Es más tengo que dar aviso que ya me voy ya se finalizó el contrato. Afortunadamente, así es que me puedo salir en cualquier momento. Este mes ya está todo pagado.
- R: ¿Y a Jostein? ¿Es la dirección que está acá Esawanger? ¿No?
- M: Esawanger.
- R: Petromarker as scortrasing 374019, Esawagner Norway. Eso es todo, ¿no?

- M: Así es.
- R: Eso te lo voy a enviar mañana físicamente a ti y a él, ¿ya?
- M: Bueno, Rómulo.
- R: Ahora, mira le estoy haciendo una carta **al Ministro** de quién te he hablado y una parecida al Ing. Gustavo Navarro, que fue el director general de hidrocarburos que presidió la sesión y es el que tiene que darnos la información que hoy día me recuerdo **vinculada al área geotermal.**
- M: **Exacto es importante y eso es directo con el Ministro de Energía.**
- R: Pero, ¿esa área geotermal esta vinculada a alguno de esos lotes?
- M: **No, eso es aparte. Incluso eso no tiene que ver Petroperu ni Perupetro. Eso es directamente con el Ministerio de Energía.**
- R: ¿Pero eso es lo que los japoneses iban a hacer?
- M: Exacto. Creo que ese día tú no fuiste a la junta.
- R: Por eso quiero que me des un poco de datos.
- M: **El Ministro nos había dicho que tenía un presupuesto y que los japoneses habían presupuestado 30 millones de dólares para los pozos. Entonces dijimos nosotros que le podíamos decir antes de que se hiciera la inversión. Entonces ahí le gustó y aparentemente paró el proyecto con los japoneses y el día que salimos de la junta con el sr. Presidente, el Ministro estaba ahí con nosotros. Yo le dije: “Ministro, ¿qué pasó con eso de la geotermia?” Y me dijo: “si ustedes entran es de ustedes”. Yo le dije: “nosotros entramos. déme la información y quedo de darnos la información”.**
- R: Ya. ¿Esta información es para decirle factibilidad?
- M: Exacto. Le hacemos un estudio de factibilidad, pero obviamente si las condiciones son las adecuadas nosotros entramos al financiamiento y entramos a hacernos cargo de todo eso y llegar hasta la planta de generación eléctrica
- R: Pero lo que no sé que cosa es, ¿un lote?
- M: Es una área, no es un lote. No creo que este definido como lote. Esta es una cosa del Ministerio de Energía.
- R: ¿No sabes dónde?
- M: No tengo idea, pero el Ministro la tiene perfectamente identificada y se debe de recordar muy bien, puesto que nos lo comentó cuando estuvimos en la junta y lo comentamos el otro día saliendo de la junta con el señor presidente. No te puedo decir más porque tampoco sabemos de que se trata.

- R: Porque a mí me dijo **Manuel Hurtado** donde me ponía los requerimientos, pero tampoco me dice a qué está vinculado. Entonces yo le voy a pedir tanto al Ministro, como a **Gustavo Navarro que es el director de hidrocarburos** y que sabe y que conoce eso pero lo voy hacer un poco en abstracto y mañana que estoy personalmente con ellos les digo y precisamos de qué se trata
- M: Mira mañana lo malo es que voy a estar inaccesible, porque tengo una junta con PEMEX ¡Quién sabe como vaya a ir porque esos cuates, querían hacer el joint venture y ya no lo vamos ha hacer entonces va a estar un poco enojosa mi junta! Mañana no. Y puede prolongarse un poco la junta...
- R: Tranquilo. Yo te informaré pasado mañana y lo hago por escrito también como lo estoy haciendo hasta ahora.
- M: Por escrito. Está bien para que le mandemos esto a Jostein cuanto antes porque estos son logros que estas haciendo y eso de Colombia está de lujo. Sobre todo la respuesta de Rossero lo que te dijo a ti, pues obviamente se ve que está entusiasmado con la tecnología, ¿no?
- R: Sí, lo está. Le dejé incluso una fotocopia. Yo tenía un juego de la tecnología Petromarker y ese azulito, ¿te acuerdas? ¿uno de la vez pasada?
- M: Olvídate dile que lo actualizamos. Lo que le dimos al Presidente es lo que vale ya.
- R: ¡Qué lastima yo no tengo eso!
- M: Déjame ver... Creo que yo la tengo, yo te la mando cuando antes. Lo que pasa que te volví a reenviar un correo. Primero me lo regresaron y lo volví a reenviar... no sé.
- R: ¿Un correo que me hablas justamente de la geotermia?
- M: Sí, ¿pero te fijaste que hay uno que me regresaron? Por eso, deja libre tu correo te voy a mandar uno de peso sino lo tengo yo lo tiene Manuel. No sé si me lo bajo a mí o no eso se lo puso Jostein allá, no sé si yo lo tengo. Pero si lo tengo, yo te lo mando entre hoy o mañana. Si no, hasta el jueves, porque Manuel se va mañana a Villa Hermosa el jueves o viernes hasta que regrese lo tengo para que se lo des a Colombia.
- R: Ya voy a darte una dirección, también de un gmail.
- M: Ok, el gmail es mejor porque cabe mucho. Yo por eso soy gmail por el espacio que tiene.
- R: Ahora, tú me estas enviando en un programa que tengo dificultades para abrirlo, ¿podrían usar Word o adobe?
- M: Sí, sí puedo usarlo.

- R: Nosotros somos de otra generación, hermano. Somos buenos en otra cosa.
- M: Exacto dame el correo.
- R: roleonalegria@gmail.com
- M: Ok.
- R: Y dime una cosa: ¿cómo andamos con Venezuela?
- M: Ahora vete con tiempo, con lo que me dijiste de Colombia está muy bien. El problema aquí, la tecnología no tiene el menor problema. El problema que tenemos es la gente técnica en el mundo. No hay suficientes técnicos para... Entonces si agarramos una bola de cosas, por eso ya estamos dejando México no tenemos técnicos para México. Aquí vamos a reclutar técnicos y los vamos a llevar a Perú estamos reclutando técnicos de Noruega, de Japón y de México. Pero todos van a ir a Perú. No estaría demás ir a Colombia y quizás a Venezuela que están próximos. Con cautela
- R: Lo de Venezuela fue una cosa de la virgen santísima. Me ha dado en el desayuno con el de Colombia y suena el teléfono celular, contesto, porque era un número, que pensé que eras tú. Un número del extranjero y para mi sorpresa, me dicen Rómulo, te habla **Enrique Núñez**. Es un amigo mío que fue congresista en la época mía de congresista en el Perú y luego creo que fue ministro o director general de hidrocarburos de Venezuela me llama y me dice: “¿cómo estás? Hace tiempo que no se de ti. He estado viendo en los periódicos que Petroperu va a sacar a licitación la refinería de Talara yo quiero entrar en eso mi empresa **estoy de socio de global s.f. sourcing corporation** etc., etc”. Y le digo: ¿Estás en el petróleo todavía?” y me dice: “Sí, estoy vinculado al petróleo”. Y me quedé pensando: no, yo no le he dicho nada; pero ahí está, él vive en caracas y eso lo dejamos ahí pendiente hasta el momento que tú me digas. Estamos en contacto entonces y paso a hacer los informes por escrito.
- M: Gracias, te lo agradezco mucho.
- R: Chau Mario